

Financiera Rural



Vivir Mejor



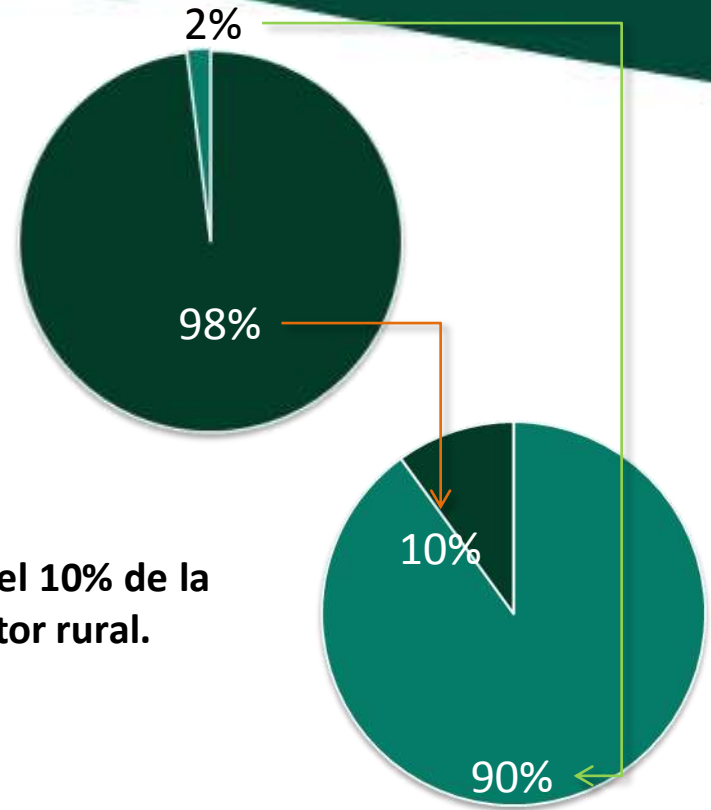
POLÍTICA DE INTEGRACIÓN ECONÓMICA PARA
EL FOMENTO Y PROMOCIÓN DE NEGOCIOS



PROBLEMÁTICA

El diagnóstico sectorial arroja dos conclusiones centrales:

1. El 98% de los productores rurales participan exclusivamente en la producción primaria.
2. La producción primaria representa menos del 10% de la riqueza de las cadenas productivas en el sector rural.



LA GANADERÍA ESTA PROBLEMÁTICA AFECTA PRINCIPALMENTE A LOS PEQUEÑOS PRODUCTORES QUE ENFRENTAN PROBLEMAS DE INTERMEDIARISMO, ALTOS COSTOS DE PRODUCCIÓN Y POCAS RENTABILIDAD.

Para enfrentar esta problemática la Financiera Rural ha establecido una Política de Integración Económica para el Fomento y Promoción de Negocios, mediante la cual se busca apoyar a los pequeños productores pecuarios rurales para que asuman eslabones de las cadenas productivas adicionales a la producción primaria.

EL INSTRUMENTO DE ESTA POLÍTICA SON LOS PROYECTOS ESTRATÉGICOS DE INTEGRACIÓN ECONÓMICA

Cuando los productores asumen otros eslabones de la cadena productiva:

1. Generan y retienen valor agregado.
2. Reducen costos de producción, si asumen eslabones a la entrada de la cadena productiva: servicios financieros, abasto de insumos, servicios de mecanización, etc.
3. Acceden a mejores mercados y logran mejores precios, si asumen eslabones a la salida de la cadena productiva: acopio, almacén, transporte, beneficio, mercadeo y comercialización.

A nivel del sector rural se generan los siguientes efectos:

1. La agregación de valor, reducción de costos y mejoramiento de precios hace sustentable la economía de los productores y hace sustentable a la Financiera Rural.
2. Esta integración da viabilidad a los IFR y pone el crédito en manos de los productores.
3. La integración económica produce desarrollo territorial y genera mercado interno.
4. El desarrollo del mercado interno permite la presencia de otros sectores económicos en el ámbito rural.
5. Estos resultados convierten al crédito en instrumento de desarrollo rural.

EL PROYECTO ESTRATÉGICO DE INTEGRACIÓN ECONÓMICA

1. Es el instrumento de la Política de Integración Económica para el Fomento y Promoción de Negocios.
2. Es la iniciativa planificada de una organización de productores para diseñar, incubar y fortalecer un corporativo de empresas, con la misma dirección corporativa pero con administración autónoma.
3. Las empresas corresponden a distintas fases de la cadena de producción: abasto, servicios de mecanización, servicios técnicos, servicios financieros, acopio, almacén, transporte, mercadeo y comercialización.
4. Permite el establecimiento de procesos de integración económica de cadenas productivas y la asociación de los productores, mediante el establecimiento de procesos de diseño, incubación y fortalecimiento de empresas rurales e intermediarios financieros rurales.



PROYECTOS ESTRATÉGICOS EN GANADERÍA



Hasta el presente, las organizaciones de productores han establecido 133 proyectos pecuarios del sector pecuario incluyendo ganadería bovina de carne, leche y doble propósito, ovinos, caprinos, apicultura e incluso pequeña transformación (queso)

REGIONAL	CRÉDITO EJERCIDO 2010 (AVANCE)	%	PROYECTOS ESTRATÉGICOS PECUARIOS
CENTRO-OCC	\$84.76	8%	14
NOROESTE	\$85.56	8%	21
NORTE	\$638.74	60%	49
SUR	\$162.96	15%	30
SURESTE	\$91.87	9%	19
Total general	\$1,063.89	100%	133

Estos Proyectos Estratégicos corresponden a productores del sector social, a organizaciones que integran pequeños y medianos ganaderos. Pero es necesario intensificar las acciones en el sector social, con los pequeños productores y con la CNOG.

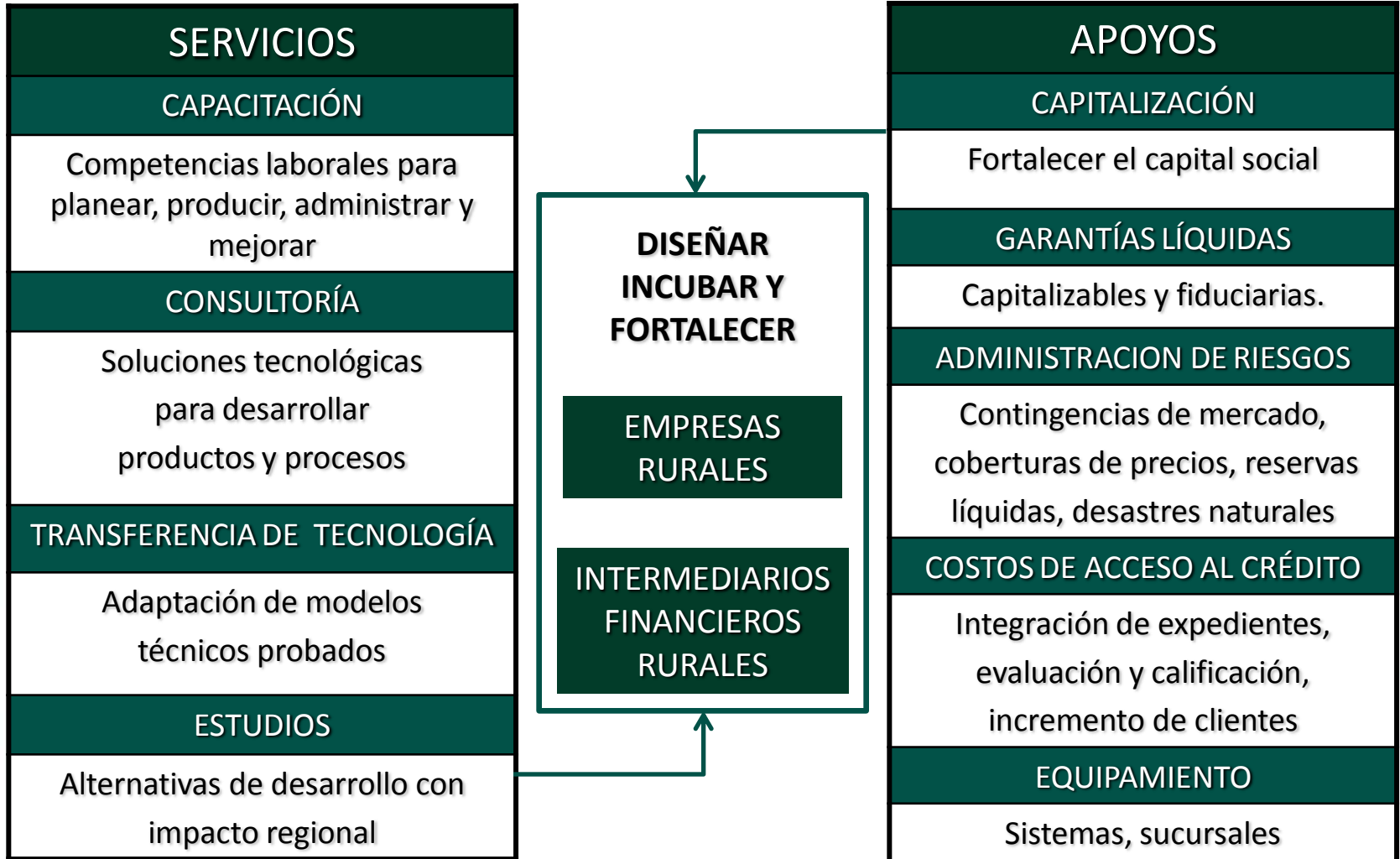
A partir del 2007, la Financiera Rural y la CNOG han suscrito convenio de concertación que ha derivado en:

- **El otorgamiento de apoyos para la realización de foros por un monto del orden de los \$4 MP.**
- **El otorgamiento de apoyos para constituir y operar Unidades de Promoción de Crédito por un monto del orden de los \$12 MP**
- **Estas acciones han derivado en la identificación de Proyectos Estratégicos de los cuales la CNOG considera cuatro prioritarios.**



APOYOS DE FINANCIERA RURAL PARA LOS PROYECTOS ESTRATÉGICOS

FINANCIANDO EL FUTURO





INSTRUMENTOS PARA DISEÑAR, INCUBAR Y FORTALECER A LAS EMPRESAS RURALES

SERVICIOS TÉCNICOS
PARA PROYECTOS
CON GOBIERNOS
ESTATALES

INTEGRACIÓN DE
EXPEDIENTES Y
GESTIÓN DE
CRÉDITO

EVENTOS
FINANCIEROS

SOLUCIONES
TÉCNICAS
O INNOVACIONES

CONSULTA A BURÓ
DE CRÉDITO

CAPACITACIÓN
PARA REALIZAR
MEJORAS

CONTRATAR
COBERTURAS
DE MERCADO

CONVENIOS CON
INSTITUCIONES DE
GOBIERNO

FORTALECIMIENTO
ORGANIZATIVO
(UPCS, FOROS)
*

CONTINGENCIAS DE
MERCADO POR
DESASTRES
NATURALES

GARANTÍAS
LÍQUIDAS

PLAN DE NEGOCIOS

DISEÑO DE
PRODUCTOS
O SERVICIOS

CAPACITACIÓN
PARA LA
OPERACIÓN

PROCESOS Y
SISTEMAS DE
GESTIÓN

TRANSFERENCIA DE
TECNOLOGÍA

REEMPLAZAR
GARANTÍAS
LÍQUIDAS DE
OTRA INST.

FOROS Y TALLERES

DISMINUCIÓN
DE COSTOS
DE ACCESO AL
CRÉDITO

COSTO EN
TRATAMIENTOS DE
CARTERA

REEMPLAZAR
BENEFICIOS
DE OTRA
INSTITUCIÓN

REGISTRO DE
PROYECTOS PARA
CAPTURA DE
EMISIONES

CAPACITACIÓN
ADMINISTRATIVA
TÉCNICA Y
FINANCIERAS

ESTUDIOS
DE
DESARROLLO

INSTRUMENTOS PARA DISEÑAR, INCUBAR Y FORTALECER A LOS INTERMEDIARIOS FINANCIEROS RURALES

CAPITALIZACIÓN
PARA AMPLIAR LAS
LÍNEAS DE CRÉDITO

ESTUDIOS DE
DESARROLLO

EVENTOS
FINANCIEROS



PRODUCTOS Y
SERVICIOS
FINANCIEROS

ATENCIÓN DE
CLIENTES NO
ACREDITADOS

FORMULACIÓN
DEL PLAN DE
NEGOCIOS

TRÁMITES
LEGALES

DISMINUCIÓN
DEL COSTO POR
ACCESO AL
CRÉDITO

SISTEMAS DE
GESTIÓN Y
MANUALES

TRANSFERENCI
A DE
TECNOLOGÍA

COBERTURAS
DE MERCADO

INTEGRACIÓN
DE EXPEDIENTES

DISMINUCIÓN
DE COSTOS DE
ACCESO AL
CRÉDITO

RESERVAS
PREVENTIVAS

CAPACITACIÓN
PARA LA
OPERACIÓN

REEMPAZO DE
GARANTÍAS DE
OTRA INSTITUCIÓN

CREAR SUCURSALES

CAPITALIZACIÓN
PARA CONTRATAR
LA PRIMERA LÍNEA
DE CRÉDITO

CAPITALIZACIÓN
PARA FORTALECER
CAPITAL SOCIAL

GARANTÍAS
LÍQUIDAS
CAPITALIZABLES

CAPACITACIÓN
PARA REALIZAR
MEJORAS

CONTINGENCIA DE
MERCADO O
DESASTRE NATURAL

REEMPLAZAR
BENEFICIOS DE
OTRA INSTITUCIÓN

COSTO POR
TRATAMIENTOS DE
CARTERA

CALIFICACIÓN DE
LOS IFR

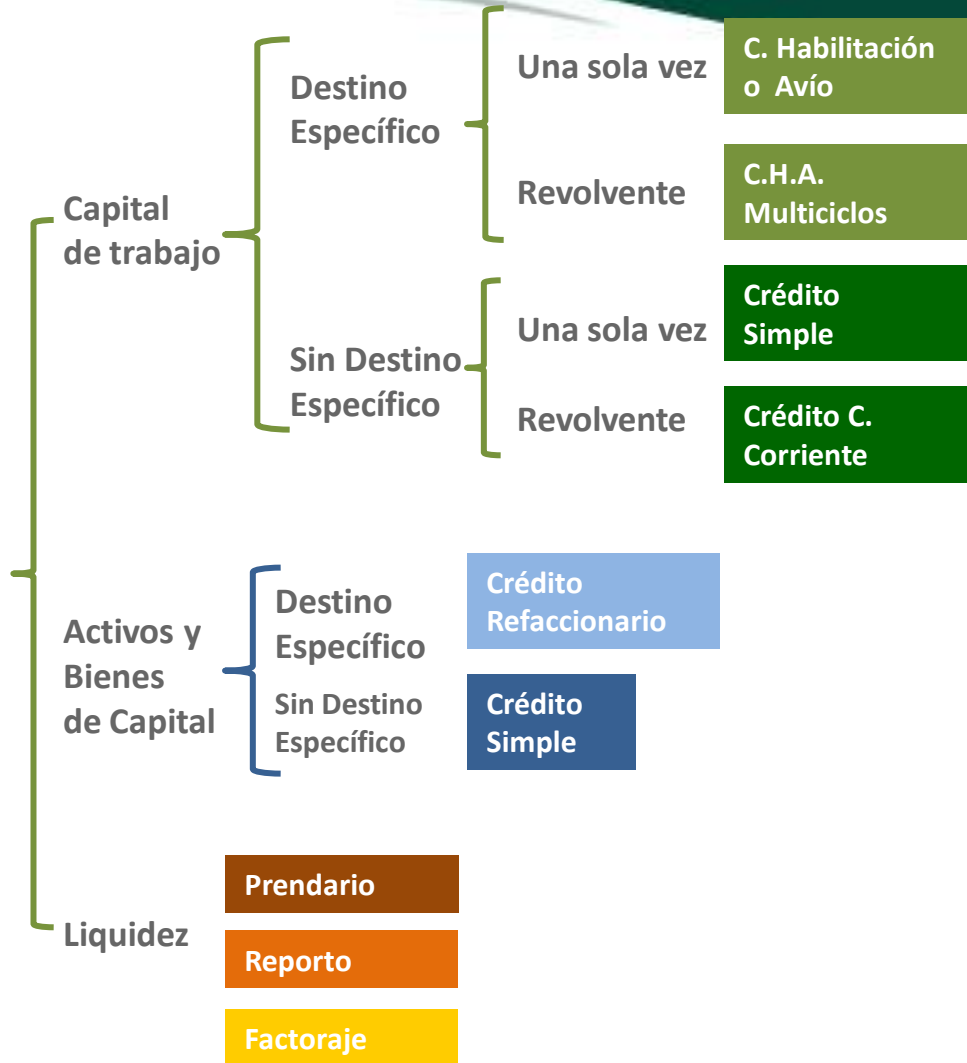
EQUIPO,
MOBILIARIO,
PLATAFORMA Y
SISTEMAS

CAPACITACIÓN
ADMINISTRATIVA,
TÉCNICA Y
FINANCIERA

SOLUCIONES
TÉCNICAS E
INNOVACIONES

INSTRUMENTOS DE CRÉDITO

Financiamiento





FONDO PECUARIO DE GARANTÍAS LÍQUIDAS

- Respalda el financiamiento para la compra consolidada de maíz, sorgo, trigo y pasta de soya, así como cualquier otro grano que requieran;
 - ✓ Los Porcicultores,
 - ✓ Los Productores de Ganado Bovino y;
 - ✓ Los Productores de Ganado Lechero.
- Respalda la pignoración de ganado porcino en pie y carne de cerdo en canal que se mantenga en refrigeración en un Almacén General de Depósito (AGD).
- Respalda el financiamiento para Capital de Trabajo a porcicultores y productores de ganado bovino.

Mercado Objetivo:

- Organizaciones, empresas y productores porcícolas para pignoración de granos, cerdo en pie, carne de cerdo congelada y créditos para capital de trabajo.
- Organizaciones, empresas y productores de ganado bovino para pignoración de granos y créditos para capital de trabajo.
- Organizaciones, empresas y productores de ganado lechero para pignoración de granos.

VENTAJAS DEL FONDO PECUARIO DE GARANTÍAS LÍQUIDAS

- **Productos:**
 - Crédito Prendario
 - Cuenta Corriente para Capital de Trabajo
- **Plazos:**
 - Créditos para Capital de Trabajo: 12 meses para la línea de crédito y 180 días para cada disposición.
 - Créditos Prendarios: Hasta 10 años y 180 días para cada disposición.
- **Tasa Activa:**
 - En Crédito Prendario: 8% (tasa que correspondiente a Cliente Preferente y Almacén Nivel 1).
 - En Créditos Cuenta Corriente para Capital de Trabajo: 13.4%, en caso de que se trate de clientes con Fondeo FIRA, se aplicará un descuento sobre la tasa que corresponda.
- **Garantías Líquidas Adicionales:** Todas las Garantías Líquidas están integradas bajo un Esquema Mutual. Las organizaciones y productores pueden ofrecer una garantía líquida mutual del 9% para cualquiera de los tipos de crédito.
- **Comisiones:**
 - Sin comisión por apertura o disposición para porcicultores
 - En el caso de Productores de Ganado Bovino y Lechero, a los clientes nuevos y habituales se cobrará una comisión por apertura equivalente al 0.5% del monto autorizado.

ES FACTIBLE GENERAR ESQUEMAS DE CRÉDITO PARA LA GANADERÍA SOCIAL



EN GANADERÍA BOVINA, POR EJEMPLO, PUEDEN GENERARSE NUEVOS ESQUEMAS DE CRÉDITO:

Para apoyar en una primera fase la asociación de los criadores de ganado bovino para el acopio, preparación, lotificación y comercialización del ganado de media ceba. Se trata del financiamiento a las organizaciones de criadores con capital de trabajo mediante tres productos de crédito:

- **Crédito prendario**, cuando los productores cuenten con corrales habilitados.
- **Crédito en cuenta corriente**,
- **Factoraje**,

Estos tres productos de crédito pueden operarse como crédito directo piso o mediante un intermediario financiero rural de los criadores o de una asociación de los criadores con los engordadores en la que ambos ganen.

La Financiera Rural y la CNOG pueden redoblar esfuerzos para alcanzar metas mas ambiciosas. Es factible crear un Proyecto Nacional Ganadero integrado por:

- **Un Proyecto Estratégico que constituya un Corporativo Nacional de la CNOG;**
- **Un Proyecto Estratégico Nacional en cada una de las ramas ganaderas que la integran.**
- **Un Proyecto Estratégico en cada una de las 44 uniones ganaderas que integran a la CNOG, incorporando en las mismas a las asociaciones ganaderas locales.**

ESTAS METAS NO INICIARÍAN DE CERO, YA LO ESTAMOS HACIENDO EN JALISCO, EN TABASCO, EN VERACRUZ, EN CAMPECHE Y EN OTROS ESTADOS

PODEMOS ALCANZAR ESTE PROYECTO NACIONAL POR LA GANADERÍA SOCIAL