

Estrategia de Financiamiento para la Integración Económica del Sector Pecuario



FINANCIANDO EL FUTURO



SECRETARÍA
DE HACIENDA Y
CRÉDITO PÚBLICO

SHCP

Financiera Rural



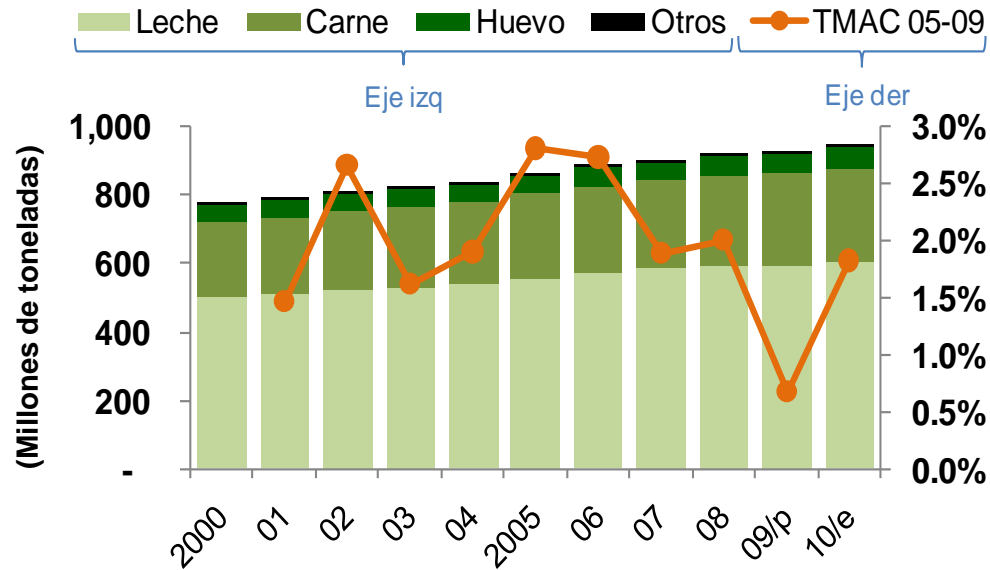
10 de noviembre de 2011



1. Panorama general de la producción pecuaria de México



Producción Pecuaria en el Mundo



Fuente: Con datos de FAO.

p/ Cifras preliminares, e/ Cifras estimadas en base al crecimiento anual entre 2005-2009

TMAC: Tasa Media Anual de Crecimiento

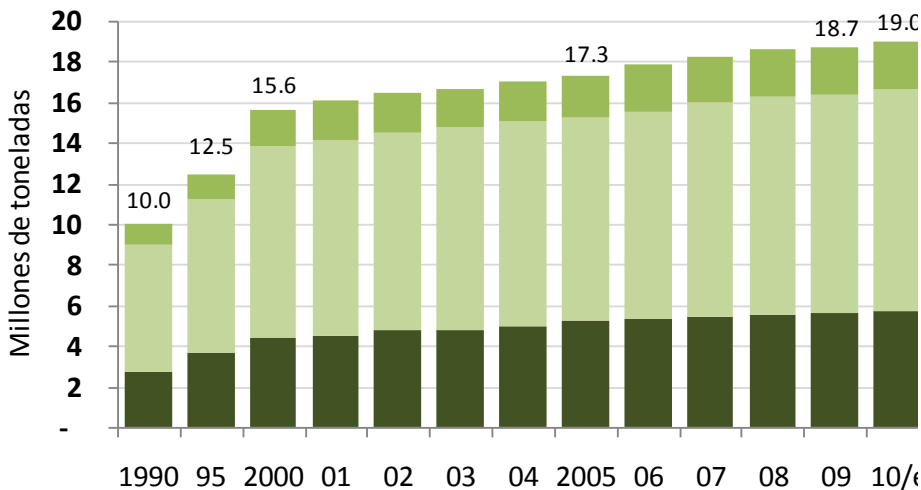
- En 2010 la producción pecuaria alcanzó 944 millones de toneladas. En 2011 se espera un crecimiento de 2%.
- El sector pecuario representa 40% del valor de la producción mundial.
- Esta actividad provee ingreso a mil millones de personas.



La ganadería es una actividad fundamental y estratégica para México.

Volumen de Producción Pecuaria en México

■ Carne ■ Leche ■ Huevo



Fuente: SIAP-SAGARPA., GCMA.

Precios de Ganado Bovino y Maíz (Pesos/ton)

— Bovino en pie (izq) — Maiz Amarillo (der)

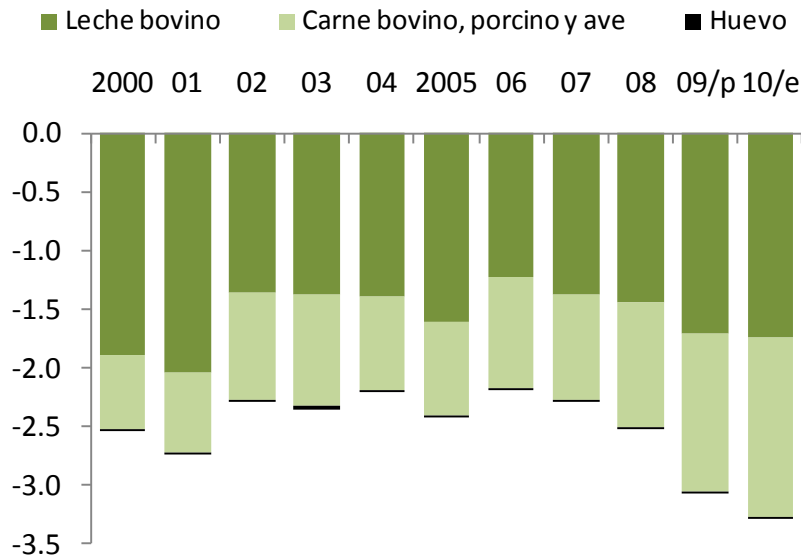


- ✓ **En 2010 se produjo 19 millones de toneladas.**
- ✓ La tasa media anual de crecimiento (2000-2010) fue de 2%.
- ✓ Jalisco produce una de cada cinco toneladas de productos pecuarios.
- ✓ Coahuila, Durango, Veracruz, Puebla, Guanajuato y Chihuahua aportan 40% de la producción nacional.
- ✓ De 2006 a 2011, mientras los precios de ganado bovino en pie se han reducido en 7% los precios de maíz se han triplicado.



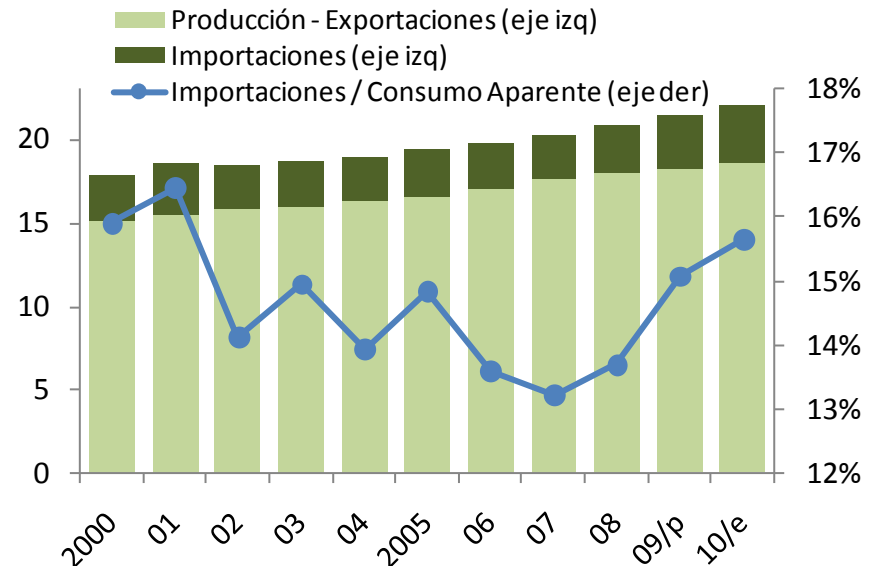
- México es deficitario en el comercio de los productos pecuarios (carne de bovino, porcino y ave, leche de bovino y huevo). Este ha crecido en los últimos cuatro años en cerca de 50% para ubicarse en 2010 en alrededor de 3.3 millones de toneladas.

Déficit Comercial de Productos Pecuarios (Millones de toneladas)



Fuente: Con datos de SIAP-SAGARPA.

Consumo Nacional Aparente de Productos Pecuarios* (Millones de toneladas)



Fuente: Con datos de SIAP-SAGARPA.

* Carne de bovino, porcino y ave, leche de bovino y huevo.



Por otra parte, existen problemas estructurales que dificultan el acceso al financiamiento de los productores rurales

Bajo nivel de educación, 75% de las unidades agropecuarias cuentan únicamente con estudios de primaria.

Ante la **falta de una cultura financiera**, se presentan condiciones de endeudamiento excesivo, falta de ahorro y uso improductivo de remesas.

Incertidumbre legal de la tenencia de la tierra. Genera problemas de derechos de propiedad y esquemas de tenencia de la tierra, situación que dificulta la existencia de bienes que puedan ser utilizados como colateral. El 33% del territorio tiene régimen de tenencia ejidal.

Insuficiente infraestructura y servicios públicos disponibles, sólo 17% de las unidades agrícolas cuenta con tecnificación de riego, es decir, 83% de la superficie agrícola en México es de temporal.


Incremento significativo en la cartera vencida en el sector pecuario, concentrada en los primeros eslabones de engordadores



Para contribuir en la solución de los problemas estructurales del sector rural en general, y del sector pecuario, en particular, **Financiera Rural ofrece a los productores pecuarios:**



Estrategia Integral de Financiamiento para mejorar las condiciones crediticias del sector rural.



Estrategia de Financiamiento para la Integración del Sector Pecuario



1. Estrategia Integral de Financiamiento para mejorar las condiciones crediticias del sector rural.



Objetivos de la Estrategia para mejorar las condiciones de financiamiento al sector rural

1. Incrementar el acceso al financiamiento, prioritariamente entre productores de zonas marginadas y pequeños productores del medio rural.
 - Ofrecer mejores condiciones de financiamiento a los sectores estratégicos, a través de:
 - Menores tasas de interés
 - Mayor aforo de crédito.
2. Acercar el financiamiento a nuevos clientes y nuevos mercados.
3. Potenciar el uso de los subsidios de la Financiera Rural y de otras dependencias del Gobierno Federal (SAGARPA, SRA y SE) con mezcla de recursos.
4. Incentivar una cultura de administración de riesgos a través de esquemas de coberturas de precios que protejan a los productores y empresas rurales ante la volatilidad de los mercados.



Ejes principales



ESTRATEGIA DE FINANCIAMIENTO

Eje 1. Fondo Mutual de Garantías Líquidas

Mitiga el riesgo de la cartera de crédito y permite reducir tasas de interés

Eje 2. Mezcla de crédito y subsidio

Inversiones en activos fijos que amplían el plazo medio de la cartera y capitalizan el Sector

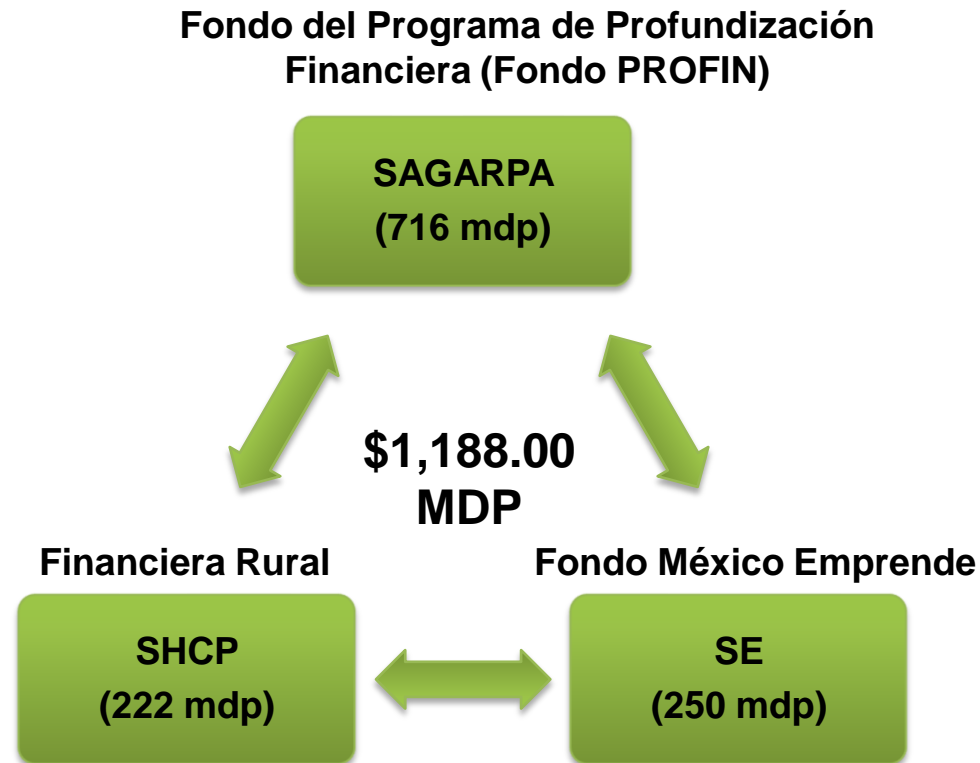
Eje 3. Mitigantes del riesgo

Apoyos para reducir riesgos comerciales y de precios



Eje 1: Fondo Mutual de Garantías Líquidas

Como parte de un esfuerzo interinstitucional, Financiera Rural se ha unido con diversas dependencias del gobierno federal para constituir este Fondo.



Es importante señalar que el Fondo Mutual **NO** sustituye las garantías que se exigen a los productores y **NO** los exime de pagar puntualmente sus créditos.



Eje 2: Financiamiento con mezcla de recursos

Se busca potenciar con financiamiento los subsidios al campo, con el fin de incentivar la inversión en activos productivos y contribuir a la capitalización del medio rural.

Proyecto de inversión
para la producción
primaria o para el
establecimiento y
manejo de una
empresa rural

Subsidio a la inversión
(SRA, SAGARPA, Gobiernos
Estatales y Cualquier otra
Fuente) \$900.6 (mdp)

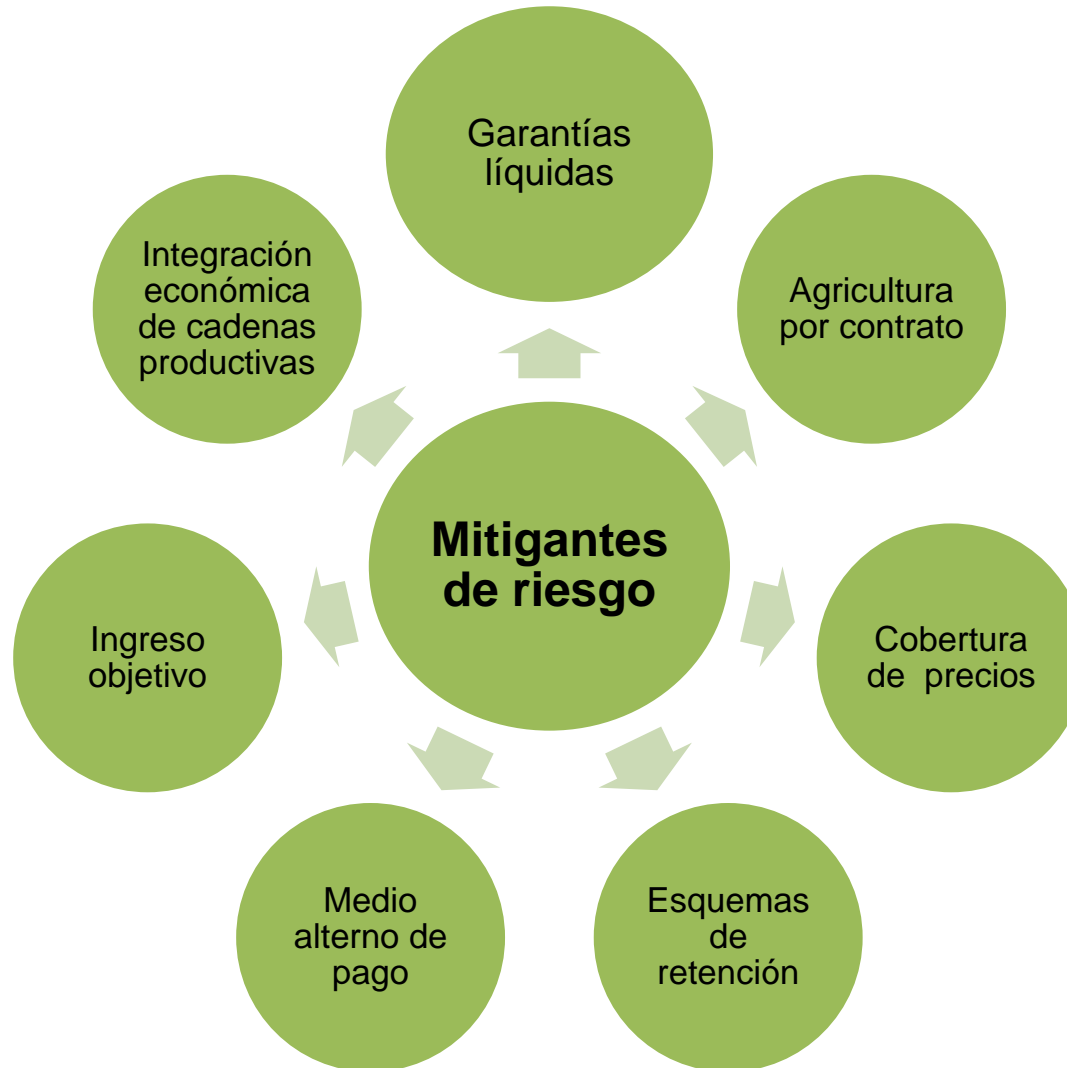


Crédito
Financiera Rural

Financiamiento de
un proyecto de
inversión



Eje 3: Mitigantes de riesgo





Acciones complementarias a la estrategia

Financiera Rural ha trabajado en una reingeniería de procesos sustantivos que permitirán mejorar el servicio y la oportunidad del financiamiento.

Entre los aspectos más relevantes se encuentran:

- Simplificación en la oferta de programas y productos.
- Reducción en los tiempos de atención y repuesta a nuestros acreditados.
- Mejoras en el tren de crédito.
- Incremento de la promoción y difusión institucional en comunidades rurales.
- Fortalecimiento de los planes de capacitación de promotores y canales de comunicación.

Estas mejoras han permitido reducir los tiempos de respuesta para entregar el crédito. Por ejemplo, para los créditos preautorizados, en menos de un año, **el promedio de tiempo de respuesta se ha reducido de 75 días a 30 días** y se mantiene el esfuerzo para reducirlos aún más.



Impacto en la tasa (Ejemplos)

Capital de trabajo

Reducción entre 4 y 6 puntos porcentuales

- Ejemplo: Un productor de maíz antes podía llegar a pagar una tasa del 15.8% ahora podrá pagar desde 9.8%.

Activos productivos

Reducción entre 3 y 4 puntos porcentuales

- Ejemplo: Productores pecuarios que antes tenían que pagar una tasa del 15% para invertir en ganado, corrales, salas de ordeña, tanques fríos y otros activos, ahora podrán acceder a tasas del 12%.

Descuento de Cartera

Reducción de hasta 5 puntos porcentuales

- Ejemplo: Una EIF que antes pagaba una tasa de 15% por una línea para descuento de avío de naranja, ahora recibirá una tasa del 10.5%.

Pequeños productores o productores en zonas marginadas

Reducciones adicionales de hasta 2 puntos porcentuales

- Ejemplo: Un pequeño productor a quien antes le ofrecíamos una tasa del 15.4% ahora podrá contar con un crédito de avío a un tasa desde el 7.8%.



2. Estrategia de Financiamiento para la Integración Económica del Sector Pecuario



¿Qué busca la Estrategia?

Ofrecer a los productores opciones de financiamiento para reducir costos de producción

Mejorar precios y canales de comercialización

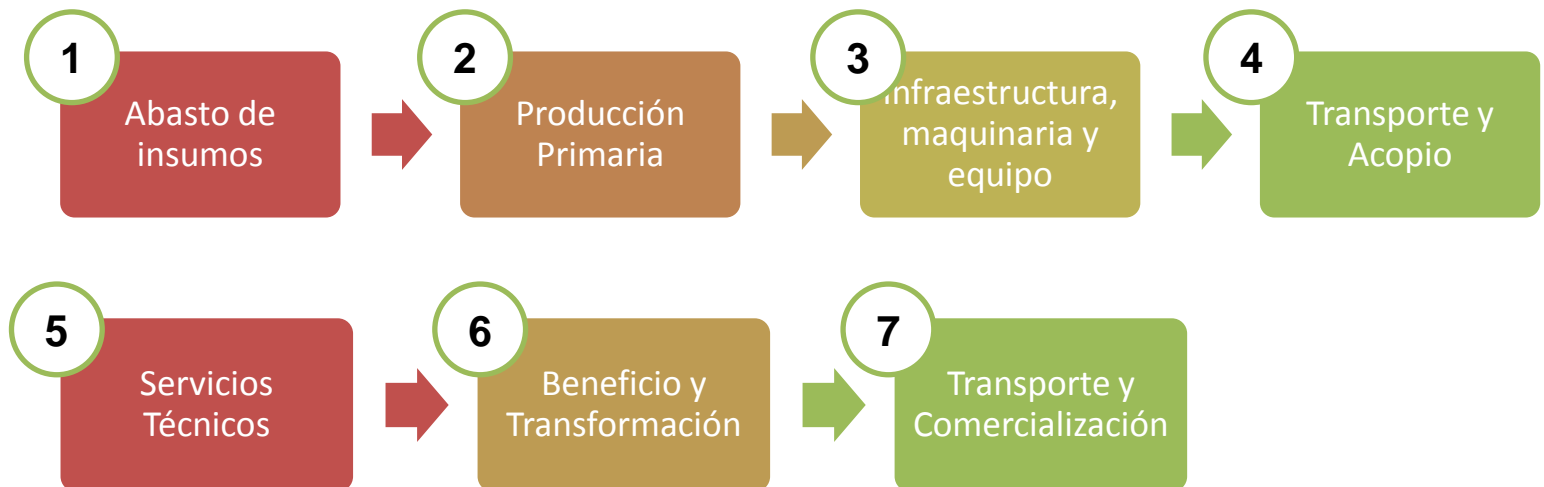
Adquirir tecnologías para incrementar la productividad y valor agregado

En síntesis, la estrategia está orientada a incrementar la rentabilidad e ingreso para los productores pecuarios y, en consecuencia, mejorar las condiciones de vida de sus familias



¿Qué fases del ciclo productivo pueden ser financiadas con la Estrategia?

Todas. Desde el abasto de insumos hasta el transporte y comercialización. Se busca impulsar de manera integral la generación de valor en la cadenas pecuarias.





1

Abasto de insumos

2

Producción Primaria

3

Infraestructura, maquinaria y equipo

4

Transporte y Acopio

Alimentos balanceados: ensilado, forraje fresco o seco, granos, subproductos.
Medicinas: suplementos vacunas, antibióticos, vitaminas, reguladores normales

Pie de cría: Sementales, vientres, vaquillas preñadas, novillonas, huevo fertilizado, crías menores de una semana pollas, gallinas y gallos.

Corrales de manejo y establos, corral de engorda, termos de nitrógeno y equipo de inseminación, galeras de engorda, galeras de postura, incubadoras, comedores, bebederos, iluminación, etc.

Transporte utilitario, carga cubierta y carga refrigerada. Becerras al destete, becerras o vaquillas, novillonas de desecho.

Crédito: Simple, Habilitación o Avió, Cuenta corriente, Prendario, Factoraje y Reporto

Crédito: Simple, Habilitación o Avió, Cuenta corriente.

Crédito: Simple, Refaccionario y Cuenta Corriente.

Crédito: Cuenta corriente, Prendario y Reporto

Ejemplos de apoyo de la Financiera Rural según fase de la cadena productiva



Ejemplos de apoyo de la Financiera Rural según fase de la cadena productiva

5

Servicios
Técnicos

Mejora genética, inseminación, vacunación, partos, certificación sanitaria o de inocuidad y pruebas de comportamiento, nutrición y control de progenie.

Crédito: Simple.

6

Beneficio y
Transformación

Rastros TIF, canal, cortes y subproductos (huesos, sangre, vísceras, cuernos, pieles y cabezas), leche quesos, sueros y fermentación microbianos.

Crédito: Simple y Cuenta corriente.

7

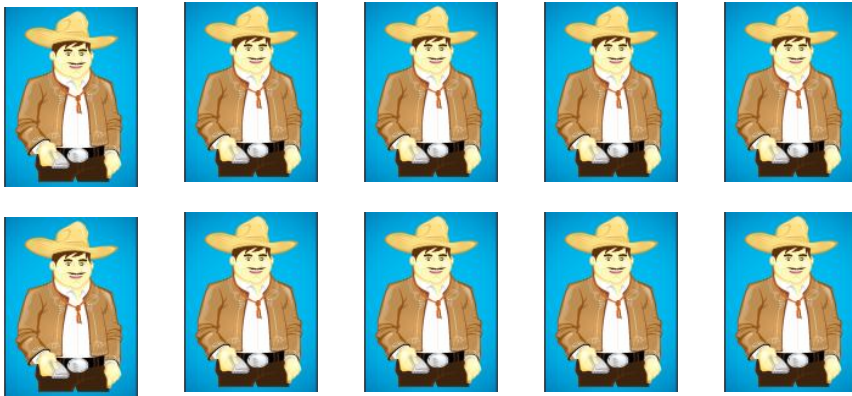
Transporte y
Comercialización

Distribución a detallista y centros de acopio, red de frío (tanques, frigoríficos), pasteurización, mercados locales, cadenas comerciales.

Crédito: Cuenta Corriente, Prendario y Reporto.



Ejemplo 1. Un ganadero de Arriaga, Chiapas, tiene 30 cabezas de ganado bovino lechero, está interesado en asociarse con otros productores de escala similar para construir un centro de acopio de leche; y necesitan salas de ordeña y tanques enfriadores para reducir sus costos de producción, mejorar la calidad y rentabilidad del producto.



✓ **Apoyos para el fortalecimiento organizativo** para crear unidades productivas, capacitación asistencia técnica, equipamiento de oficinas.

✓ **Apoyo de SAGARPA hasta por 5 mdp** para construcción o mejoramiento de instalaciones necesarias para el acopio, selección, empaque y/o procesamiento de productos

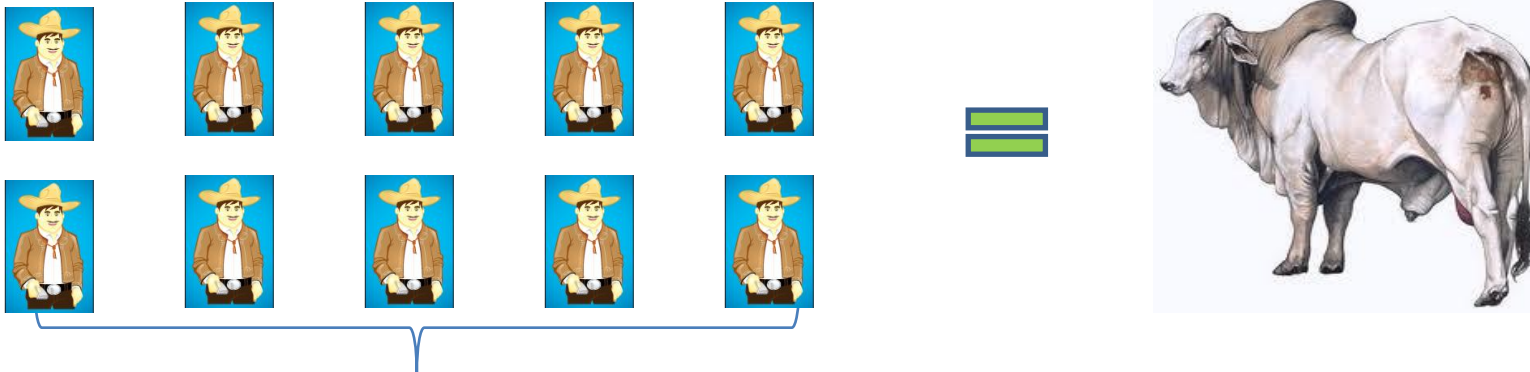
✓ **Crédito refaccionario** para adquisición de activos (tasa de 10.4% y plazo de hasta 10 años)

✓ **Acceso al garantías Foini** (para zonas de media, alta y muy alta marginación) para que se otorguen garantías líquidas para reducir la aportación del productor al financiamiento.

✓ **Crédito de avío** para capital de trabajo



Ejemplo 2. Un grupo de ganaderos asociados, tienen 3,000 cabezas de ganado bovino, están interesados en conseguir financiamiento para todo el proceso productivo y buscan mitigar riesgos de volatilidad de precios; además tienen la necesidad de construir un silo para el almacenamiento de sus insumos, con el objetivo de disminuir los costos, gracias a compras consolidadas.



- ✓ **Apoyo de SAGARPA hasta por 5mdp** para la construcción de instalaciones para el acopio, selección, empaque y/o procesamiento de productos y **crédito refaccionario**.
- ✓ **Financiamiento para la compra de coberturas de precio (call)**, para disminuir su volatilidad de precios.
- ✓ **Crédito de Reporto o Crédito Prendario para el acopio de insumos** y posteriormente (habilitación y almacenamiento de ganado en pie) para liquidez en la comercialización (tasa desde 8.6%, aforo hasta 90%)
- ✓ **Crédito de avío** para capital de trabajo (tasa desde 8% anual, aforo hasta de 90%)
- ✓ **Acceso al garantías Foini** (para zonas de media, alta y muy alta marginación) para otorgar garantías líquidas para reducir la aportación del productor al financiamiento.



Desarrollo de Intermediarios Financieros especializados en el sector pecuario.

- Financiera Rural cuenta con una estrategia integral de apoyos para la creación de Intermediarios Financieros Rurales, desde la constitución de la figura legal hasta líneas de crédito para descuento de cartera.
 - ✓ Dotación de elementos técnicos (computadoras, software, mobiliario)
 - ✓ Dotación de manuales de operación y aplicación de la normatividad en materia de crédito.
 - ✓ Capacitación y asesoría especializada
 - ✓ Capitalización y garantías líquidas
 - ✓ Reducción de costos de acceso al financiamiento (reducción de tasa)



En Financiera Rural estamos listos para reactivar el crédito en el sector pecuario con las tasas de interés más bajas y mejores aforos.

Acércate a tu agencia de crédito más cercana, y pregunta por la estrategia de Financiamiento para la Integración del Sector Pecuario, donde tenemos opciones de financiamiento para toda la cadena pecuaria.

Nuestros tiempos de respuesta se reducen día a día, conscientes de que el crédito a los productores pecuarios debe ser oportuno.

www.financierarural.gob.mx

Centro de Atención

Telefónica:

01-800 00-78725

01-800 00-RURAL